

BANQUE - FINANCE - ASSURANCE



LE RECRUTEMENT DANS LE SECTEUR DE LA BANQUE PRIVÉE MAÎTRISÉ

CARLOS KHOURY FONDATEUR D'ELKHO GROUP

Après avoir travaillé 8 ans dans un cabinet de recrutement, Carlos Khoury a fondé sa propre structure en 2009 : ELKHO GROUP. La particularité du cabinet ? Le recrutement dans le secteur de la banque privée.

ELKHO GROUP, c'est quoi ?

ELKHO GROUP, c'est un cabinet de recrutement spécialisé dans le secteur de la banque privée. Banquier privé confirmé, senior, responsable conformité, directeur général... nous répondons à tous les besoins en recrutement de nos clients. Présent aujourd'hui en France et à l'international dans 10 pays (au Moyen-Orient, en Angleterre, en Allemagne, en Suisse, à Monaco, en Ukraine, Chypre...), nous sommes reconnus par les banques et par les marchés. À ce jour, nous sommes une centaine de collaborateurs (consultants en recrutement, chasseurs de tête, assistants) multilingues de 18 nationalités différentes.

Quelles sont les forces de votre cabinet ?

D'une part, notre force est notre positionnement spécifique et ciblé. Notre spécialisation dans ce secteur de niche fait que nous connaissons parfaitement les candidats que nous présentons à nos clients qui ont besoin de recruter des personnes stratégiques dans leur entité. D'autre part, notre réseau international permet d'offrir un service global à nos clients. Nous pouvons les accompagner sur les places financières où ils sont présents.

Autre atout majeur : 80 % de nos consultants viennent des banques privées. Nous parlons donc le même langage que nos clients.

En ce moment il y a un problème de recrutement, les entreprises peinent à recruter. Quelles sont vos solutions ?

Nous avons toujours une solution pour nos clients. Nous nous engageons à apporter le bon profil à la bonne structure tout en respectant leurs exigences très pointues et leur fourchette tarifaire. Nous avons en permanence dans notre réseau, que ce soit en France ou à l'international, des personnes qualifiées à présenter à nos clients afin de répondre rapidement à leurs besoins.

Quelles sont les valeurs que vous portez ?

Nous plaçons toujours l'humain au cœur de nos décisions ce qui facilite la fidélisation de nos clients qui apprécient de travailler avec nous. Nous misons sur une approche qualitative du recrutement. Nous maîtrisons l'historique de nos candidats ; les connaître depuis plusieurs années nous permet de communiquer sur leurs points forts ainsi que sur leurs échecs.

Quelles sont vos perspectives de développement ?

Au fur et à mesure des années, notre expérience est connue et reconnue... Nous envisageons donc de nous développer et d'ouvrir prochainement des bureaux à Paris et au Luxembourg. ♦

PROPOS RECUEILLIS PAR DAPHNÉ DEGUINES

35 à 40% des banques privées sont clientes chez ELKHO GROUP.